ANDES EDGE CONSULTING LLC

Finanzas Estratégicas · Transformación Digital e IA · Fusiones y Adquisiciones · Expansión LATAM

San José, Costa Rica

San José, Costa Rica, 30 de junio de 2026

CARTA DE RECOMENDACIÓN

A quien corresponda:

Tengo el placer de recomendar, sin reserva alguna, a Álvaro Cabello del Castillo, quien realizó sus prácticas de MBA en Andes Edge Consulting LLC durante un periodo de cuatro meses, entre marzo y junio de 2026, bajo mi supervisión directa como Managing Partner de la firma. Álvaro cursa su MBA en la Universidad Europea de Madrid y se incorporó a nosotros con experiencia profesional previa en PwC, una combinación que se hizo evidente desde su primer día de trabajo.

Andes Edge es una firma boutique de consultoría joven, pero con estándares operativos exigentes. Incorporamos a Álvaro bajo un modelo de autonomía estructurada: alta independencia en el día a día y responsabilidad sobre entregables concretos cada semana. Álvaro no solo se adaptó a ese modelo, sino que prosperó en él. Demostró un criterio profesional poco común para su etapa de carrera, una capacidad de ejecución constante y la madurez de tomar iniciativa sin necesidad de supervisión permanente. Cuando algo no estaba claro, lo resolvía; cuando veía una oportunidad de mejora, la proponía con argumentos sólidos.

A lo largo de los cuatro meses, Álvaro contribuyó de forma tangible y duradera a la empresa. Entre sus aportes destacan:

- **Pensamiento analítico y rigor de consultoría:** aplicó marcos de trabajo propios de las grandes firmas —incluido el principio MECE— para auditar y mejorar nuestros procedimientos internos, elevando la calidad y consistencia de nuestros documentos.
- **Desarrollo comercial y prospección:** diseñó y documentó nuestro enfoque de prospección, identificó patrones reales del mercado de PYMES en Costa Rica y dejó un manual operativo que la empresa sigue utilizando.
- **Marketing y posicionamiento:** construyó nuestro flujo de contenido para LinkedIn, calendarios editoriales, una estrategia de marketing de bajo presupuesto y materiales de marca más profesionales y coherentes.
- **Producto y experiencia de usuario:** realizó auditorías detalladas de nuestra plataforma digital y de nuestro sitio web, con recomendaciones concretas que implementamos.
- **Visión estratégica:** entregó una evaluación externa, honesta y bien fundamentada del negocio, que hoy orienta nuestras decisiones de crecimiento.

Más allá de sus entregables, lo que más valoro de Álvaro es la persona detrás del trabajo. Es proactivo, fiable y profesional en el trato con clientes y socios. Se integró con naturalidad en una cultura de trabajo cercana, aportó sus opiniones con respeto y supo adaptarse a un contexto —el mercado costarricense y latinoamericano— distinto al de su formación europea. Esa versatilidad, sumada a su fluidez con herramientas de inteligencia artificial y su sólida base de negocio, lo convierte en un profesional preparado para entornos exigentes y cambiantes.

Por todo lo anterior, recomiendo a Álvaro Cabello del Castillo con el mayor entusiasmo para cualquier organización o programa al que decida incorporarse. Cualquier equipo que lo sume ganará un colaborador capaz, íntegro y con visión. Quedo a entera disposición de quien lo requiera para ampliar esta referencia.

Atentamente,

_____

Riley Doudna
Managing Partner
Andes Edge Consulting LLC
rileydoudna@andesedgeconsulting.com · www.andesedgeconsulting.com